

[↩] probance

Ecommerce Essentials



Marketing automatizado de calidad sin necesidad de un equipo dedicado

Sabemos que la clave para potenciar tus ventas en línea es disponer de un marketing personalizado que te permita comunicarte con tus clientes de forma individualizada. El problema es que no tienes tiempo para conectar fuentes de datos o crear escenarios y customer journeys. Probance Ecommerce Essentials te brinda un marketing totalmente automatizado y personalizado para que puedas centrarte en tu negocio.

Disfrutarás de una potente plataforma de gestión de campañas multicanal al precio de una herramienta básica de e-mail marketing, y en mucho menos tiempo en comparación con otras soluciones de calidad similar.

- ✓ Fácil de usar
- ✓ Totalmente automatizada
- ✓ 11 escenarios y flujos de trabajo listos para implementarse
- ✓ Adaptada a tu negocio
- ✓ Resultados garantizados por contrato
- ✓ Aumento real de ingresos
- ✓ Configurada en tiempo récord
- ✓ Igual de asequible que las plataformas básicas de e-mail marketing

Diseñada para quienes se dedican al e-commerce pero no disponen de un equipo de marketing, y compatible con Shopify, PrestaShop, WooCommerce u Oxatis*.

- Sin costes de instalación
- Sin costes ocultos
- Sin riesgos
- Beneficios garantizados por contrato
- E-mails ilimitados
- SMS: paga solo por lo que utilices.

*¿Utilizas otra plataforma?

¿Recopilas los datos de varias fuentes?

Ecommerce Growth es la solución que buscas.

Todo lo que necesitas para estimular tus ventas en línea

Biblioteca de datos exhaustivos

Creamos una extensa biblioteca con tus datos de clientes y productos, adaptada específicamente a tus necesidades.

Integración

Unificamos e integramos todos tus datos de clientes y productos, así como tu sistema de gestión de contenidos.

Escenarios

Creamos un set completo de 11 escenarios automatizados, a la medida de tu negocio y tus datos.

Recomendaciones de productos basadas en IA

Optimizadas en tiempo real gracias a datos exhaustivos de clientes y productos.

Automatización llave en mano

Nuestra IA nos permite gestionar la solución por ti. Lo único que tienes que hacer es leer tus informes cada lunes para ver los resultados.

Optimización constante

Nos encargamos de realizar pruebas A/B y aportamos contenido y creatividad.

Resultados garantizados

Como controlamos tu plataforma, nos comprometemos por contrato a darte los mejores resultados. Verás cómo crece tu negocio.

Soporte

Informes, reportes de entregabilidad y de onboarding, servicio de atención a la clientela en tu idioma, en horario de oficina.

E-mails ilimitados

Sin costes adicionales hasta 100 000 suscriptores.

SMS

Paga solo por lo que utilices.



Para tus clientes, cada mensaje es un servicio

Con las plataformas de marketing típicas, tienes que definir tus propios flujos de trabajo. Con la solución Probance Ecommerce Essentials, te ofrecemos 11 escenarios de marketing listos para usar, hechos a la medida de tu negocio y optimizados continuamente.

Aumenta las tasas de conversión y los ingresos



Remarketing tras visitar el sitio web
Identifica los intereses de tus clientes según sus comportamientos de navegación. Recomiéndales los productos más relevantes. Puedes programar recordatorios y optimizarlos mediante pruebas.



Recuperación del carrito
Recupera los ingresos perdidos. Aumenta las tasas de conversión con mensajes relevantes. Excluye de forma automática los artículos que ya han sido adquiridos. Si algunos artículos no están disponibles, Probance puede recomendar otros similares.



Up-sell y cross-sell
Ofrece productos complementarios o mejores. Probance utiliza algoritmos para ofrecer las mejores recomendaciones, que puedes combinar con tus propias reglas.



Ventas recurrentes
Vende productos de forma más eficaz. Envía mensajes recordatorios basados en el ciclo de vida del producto y en los hábitos de compra de cada cliente.

Refuerza la relación con el cliente



Cumpleaños y acontecimientos especiales
Envía mensajes comerciales relacionados con el cumpleaños del cliente o con fechas señaladas. Pueden incluir ofertas personalizadas y códigos de descuentos.



E-mails de bienvenida y onboarding
Haz que tus nuevos clientes descubran tu marca y todo lo que les puedes ofrecer. Aumenta las ventas desde el primer día. Probance te ofrece secuencias totalmente configurables que puedes optimizar a lo largo del tiempo.



Reactivación de clientes
Recupera clientes inactivos. Recupera los ingresos perdidos. Sanea tu base de datos y mejora la entregabilidad de e-mails.

Seduces a tus clientes



Alertas de nuevos productos
Envía a tus clientes newsletters personalizadas con nuevos productos que podrían interesarles, de forma automática.



Alertas de cambios de precios
Notifica automáticamente a tus clientes bajadas de precio cuando hayan mostrado interés (producto visto o carrito abandonado).



Alertas de productos que vuelven a estar disponibles
Comunica a tus clientes, de forma automática, que el producto que querían comprar vuelve a estar disponible.

Fideliza a tus clientes sin esfuerzo



Envío periódico de newsletters de forma automatizada
Envía automáticamente newsletters con nuevos productos, bajadas de precios y productos más vendidos en las categorías que más puedan interesar a tus clientes. Las recomendaciones se basan en algoritmos y reglas comerciales, totalmente configurables y personalizables. Puedes optimizar los resultados mediante pruebas A/B.

Totalmente compatible con



Más beneficios en menos tiempo

Gracias a nuestra IA, hemos automatizado las fases necesarias para crear una solución personalizada que se adapta a tu negocio y a tus clientes.

Podrás disfrutar de una potente solución de marketing en mucho menos tiempo y a un precio muy inferior respecto de las plataformas de gestión de campañas de prestaciones similares. Esto es en lo que nos diferenciamos:

FASE 1

IMPLEMENTACIÓN

Nos reunimos para saber en qué consiste tu negocio y cuáles son tus objetivos.

Recopilamos tus datos de clientes y productos y creamos una extensa biblioteca con ellos.

Nuestra IA analiza todos esos datos en tan solo 36 horas. Ahí es donde empieza el proceso de personalización.

No tendrás que preocuparte de preparar ni integrar datos.

FASE 2

PERSONALIZACIÓN

Configuramos tus escenarios de marketing y customer journeys de acuerdo con los resultados de nuestro análisis.

Personalizamos tu interfaz para que sea más intuitiva y puedas entender fácilmente cómo funciona.

En definitiva, una solución de marketing a medida que ofrece resultados en días en lugar de meses.

FASE 3

OPTIMIZACIÓN

Utilizamos la IA para realizar pruebas que nos permitan optimizar la solución y obtener los mejores resultados.

Estamos tan seguros de que nuestra IA nos permite identificar los mejores momentos, canales y contenidos para hacer que tu negocio crezca, que los resultados están garantizados por contrato.

Recibirás un informe cada semana y, en tu cuadro de mando personalizado, podrás ver todo lo que Probance aporta a tu negocio.

Tus beneficios aumentarán a pasos agigantados.

Nos encargamos de todo para que ahorres tiempo y dinero.

Detalles que marcan la diferencia

En la mente del cliente parece sencillo: un recordatorio por SMS o una recomendación de producto personalizada y... ¡voilà! Las ventas se disparan. Pero se necesita recopilar datos exhaustivos e información detallada para hacerlo realmente bien. También requiere tiempo y esfuerzo combinar datos y contenido que proceden de múltiples fuentes, así como diseñar customer journeys que sean efectivos.

La IA de Probance se encarga de todo, para ofrecerte un marketing personalizado que garantiza resultados cuantificables.



¿Quieres...

Mostrar lo fantástico que es tu catálogo de productos?

Recordar a tus clientes que finalicen una compra que no habían concluido?

Enviar recomendaciones de productos personalizadas a cada cliente?

Fomentar las ventas adicionales, las ventas cruzadas y las compras recurrentes?

Ofrecer mejores experiencias a tus clientes para aumentar su valor a lo largo del tiempo?

Probance Ecommerce Essentials automatiza todo ello de forma inteligente y por mucho menos que el resto de soluciones de marketing de prestaciones similares.

[<] probance

probance.com